

【微信号：18357825865】

万物联网吧乐吧，家家户户智能化

—— 吧乐吧智能家居



趋势...

【微信号：18357825865】



据思科报告预测：到了2020年，全球智能家居市场规模将达到14.4万亿美元，而中国达到1.7万亿美元。



目录

- 1 企业介绍
- 2 产品介绍
- 3 竞争优势
- 4 合作模式
- 5 运营推广模式

刘化亮

创办合伙人
首席运营官COO



吧乐吧公司



创始团队



朱安全

吧乐吧创始人CEO，董事长，负责产品研发生产。凭借“目标就是无中生有”“亏的算我的，赚的大家分”这种最草根的理念，载誉无数。集20年的传统商业经验与人脉，结合5年里在互联网屡败屡战悟透的经验，召集各领域顶尖人才合伙创办吧乐吧。



刘化亮

吧乐吧创始人COO，总裁，负责招商与推广，8年互联网产品营销与团队管理经验，现任温州物联网专业委员会会长、温州创业创新教育促进会执行副会长，负责吧乐吧的整体商业模式打磨与创新；吧乐吧生态链各价值节点的利益管理；吧乐吧项目各战略阶段的人财物布局。



庄勋典

吧乐吧创办合伙人CTO，十年编程开发与项目管理经验，负责吧乐吧的开发与研发部管理。2013年开始主持吧乐吧项目开发，2015年联席担任首席技术官，带领研发部负责吧乐吧产品的开发、维护、运营工作。



张志志

吧乐吧创办合伙人智能物联的负责人，也就是IOT的负责人，曾经是深圳物联网研究所的研究员，十年物联网智能家居开发与项目管理的经验，负责IOT开发与部门管理。



叶国正

吧乐吧创办合伙人CTO，任首席财务官，负责财务战略的制定与监督管理、财务梳理、规划与规范执行工作；有效配合投资与融资上市相关的各项工作内容，并利用其财务规范、规划、运作方面拥有的丰富实战经验和广阔的人脉资源为企业创造价值，实现股东价值的最大化。



冯雷

吧乐吧创办合伙人PM，负责并保证高质量的产品按时完成和发布的专职管理人员。他的任务包括倾听用户需求；负责产品功能的定义、规划和设计；做各种复杂决策，保证团队顺利开展工作及跟踪程序错误等。

吧乐吧智能家居系统

BALEBA SMART HOME SYSTEM



智能开关面板 (零火)



霸王防盗锁



智能插座 (八六盒)



万能遥控器



智能门磁报警器



红外感应器



智能窗户推拉器



智能自动门



智能电动窗帘

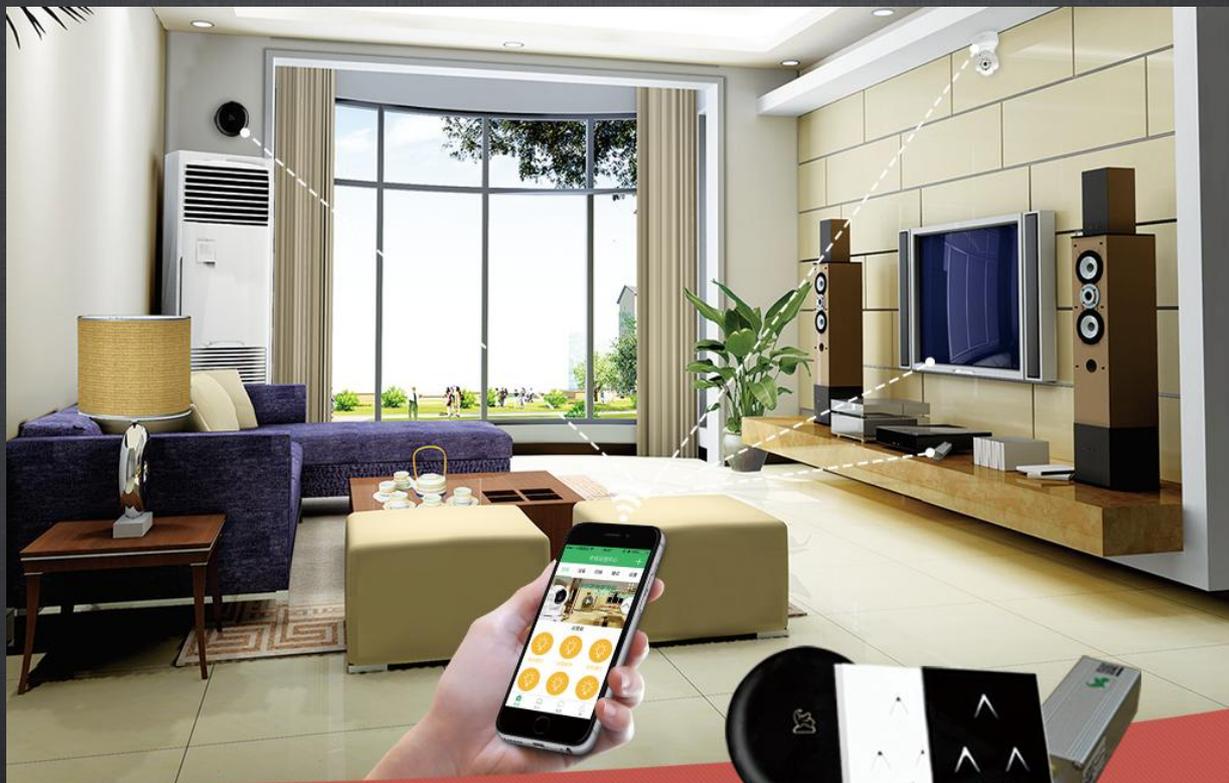


温度感应器



智能卷帘门





吧乐吧APP远程控制和查看灯、空调、电视等各类家居用品，可任意灵活设置各种情景组合，如离家全关、回家全开，也可设置触发某一设备则联动其他设备一同响应的联动模式。一部手机操控数十种设备，仅花千元尊享百万土豪级待遇。

套装包括

智能网关+智能开关面板+万能遥控器

千元家居 圆你百万土豪梦

一部手机的钱，一家智能生活的梦

「吧乐吧APP远程控制查看灯、空调、电视、窗帘等各类家居用品，可任意灵活设置各种情景组合，如离家全关、回家全开，也可设置触发某一设备则联动其他设备一同响应的联动模式。一部手机操控数十种设备，仅花千元尊享百万土豪待遇。」

全家安防尽在掌控

世界首创手机远程视频开门、智能防盗的智能门禁系统

远程开门 蓝牙感应 锁门报警 摄像头监控

「吧乐吧智能安防系统支持网络、蓝牙、指纹、密码、钥匙开门等多种开门方式，随时随地远程开门、监控，遭遇暴力撬锁时，锁体自身发出警报，手机同时接到警报。出门在外，家中情况尽在掌握。」

家庭安全智能管控场景

**只需1260元
立省5万保安工资**

世界首创手机远程视频开门、智能防贼的智能门禁系统




「吧乐吧智能门锁套装配合吧乐吧智能摄像头，借助吧乐吧APP远程实时监控及查看操作记录，同时灵活授权，自主设置一定期限或具体时段，如1个月或3:00-5:00，到期则自动取消，帮助工厂大大降低保守自盗及遭窃几率，节约巨额安防成本，1年立省5万元保安工资。」

LOUIS VUISTON



**公司/店铺
24小时智能管控**

手机远程控制并且任意授权、安全又便捷

「吧乐吧APP远程控制门开关且任意授权单独设备、便捷取消操作权限，帮你免掉下班遭窃、员工离职换锁的烦恼，安全性远超钥匙、普通密码锁。」



公司/店铺/厂房智能管控场景

【微信号：18357825865】



原创技术

六大竞争优势



专利和成果



楼宇对讲系统
等多种专利



万能遥控器系统
等多种专利

【微信号：18357825865】

 吧乐吧六大唯一



第一、

唯一完整使用各种通讯方式：

2G、3G、4G、WIFI、蓝牙、红外、Zigbee信号

自动组网、360度无死角

在全球任何角落随意控制智能家居的品牌！

【微信号：18357825865】

 吧乐吧六大唯一



第二、

唯一解决全球各种门锁手机APP控制技术，
实现全部家居智能化的品牌！

【微信号：18357825865】

 吧乐吧六大唯一



第三、

唯一实现6重安全防护的品牌：

APP登录密码、智能家居独立密码、手机IP绑定
、阿里云服务器防火墙、吧乐吧服务器防火墙、3
大运营商机房防火墙

【微信号：18357825865】

 吧乐吧六大唯一



第四、

唯一在服务器端、手机APP端、智能产品终端，实现自主研发、生产、老化、测试、组装、升级、维护、销售、服务.....一条龙的智能家居品牌！

【微信号：18357825865】

 吧乐吧六大唯一



第五、

唯一可在无限个应用场景，如：
小区物业、家里、公司、店铺.....随意切换使用的
智能家居品牌！

【微信号：18357825865】

 吧乐吧六大唯一



第六、

唯一实现无限用户数授权、任意授权单独设备、
时间段安全授权、任意取消单独设备授权、随时
取消全部授权智能家居品牌！

合作模式

BALEBA 2016 PLAN

吧乐吧

智能家居

市/县/乡

020

市

一级代理 (例: 温州) : 首次进货80-200万 批发利润15%

10个县市区

【一级批发、零售利润】 :

= 1000多万



开店 (租金10-20万)

县

二级代理 (例: 鹿城) : 首次进货10万 批发利润15%

15个乡镇

【二级批发、零售利润】 :

= 200多万



开店 (租金8-12万)

乡

三级代理 (例: 宏源社区) : 首次进货3万 零售利润40-60%

【零售利润】 :

= 80多万



开店 (租金5-10万)

特约经销商

: 利润点15-20% (从三级代理利润点中划分)



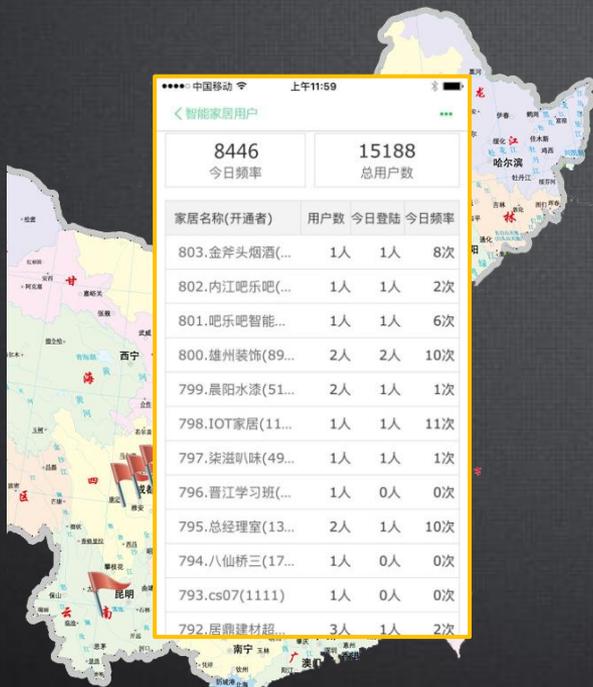
代理商的投资与收入总汇

代理商	运营投入	预估年收益
一级	40万+	一千万+
二级	20万+	二百万+
三级	10万+	八十万+





目前市场发展状况



2015年6月至今**10**多个省有我们的代理

目前共**300**多家代理商体验店

目前共**15000**多户家庭全套使用智能家居

2016年目标**1000**家代理商体验店

运营推广模式

BALEBA 2016 PLAN

一、参加代理商MOS培训



二、选址开店





推广模式

下载体验+口碑=销售王道

1、渠道

房开



1、渠道

装饰公司

沙盘会销



窗帘店、建材五金、设计公司等.....

特约经销商：人多+好聊+好演示+挂广告





推广模式

下载体验+口碑=销售王道

2、小区

智慧居家



单元门智能门禁



小区智能门禁



推广模式

下载体验+口碑=销售王道

3、写字楼



免费赠送智能办公





推广模式

下载体验+口碑=销售王道

4、微信营销



云商代理
(引客户进店体验)
线上锁定客户





现场签约 跨区介绍 分红



无论你是
一、二、三级



.....

假如跨区介绍10个年销售2千万的一级，则：
 $10 \times 2 \text{千万} \times 1.5\% = 300 \text{万/年}$

假如跨区介绍10个年订单2千万的一级，则：
 $10 \times 2 \text{千万} \times 0.01 \text{元} = 200 \text{万元}$

发展规划

- 第一阶段（2015-2016年）：智能家居盈利的同时，获取（高粘性、高活跃度、本地化）用户
- 第二阶段（2017-2018年）：全面进攻O2O，送货服务到家，占领“农村”电商2.0



大数据库 建立消费财富管道



推广模式

下载体验+口碑=销售王道

产品创新与延伸



电动车防盗系统





吧乐吧

智能家居

市/县/乡

020



= 销售智能家居 + 赚取利润 + 获取用户

成本

粘性

活跃度

当地用户

到家
020

设置店铺

上传产品

3-4公里

送货到家

乡镇1万用户

$1\text{万} \times 10\% \times 5\text{元/单} \times 365\text{天} = 180\text{万/年}$

二级代理商

$15\text{个乡镇} \times 1000\text{单} \times 0.09\text{元/单} \times 365\text{天} = 49\text{万/年}$

一级代理商

$10\text{个区县} \times 15000\text{单} \times 0.09\text{元/单} \times 365\text{天} = 490\text{万/年}$



发展规划

- 第一阶段（2015-2016年）：智能家居盈利的同时，获取（高粘性、高活跃度、本地化）用户
- 第二阶段（2017-2018年）：全面进攻O2O，送货服务到家，占领“农村”电商2.0
- 第三阶段（2019年-）：开发智慧农村房地产，建设全息智能生态新“农村”





体验店的发展愿景

同城跑腿 服务中心

智能家居 体验中心



物流 服务中心

O2O 购物平台

智能旅游 服务中心



现场签约 跨区介绍 分红



无论你是
一、二、三级



.....

假如跨区介绍10个年销售2千万的一级，则：
 $10 \times 2 \text{千万} \times 1.5\% = 300 \text{万/年}$

假如跨区介绍10个年订单2千万的一级，则：
 $10 \times 2 \text{千万} \times 0.01 \text{元} = 200 \text{万元}$

【微信号：18357825865】



快抢地盘吧！



参建智慧城市，服务智慧中国



更多资讯

主讲人：刘化亮

微信号：18357825865

电话：400-832-6887

刘化亮
我为自己代言

